

LV DEVELOPMENT

Regulamin programu poleceń „Poleć i zyskaj 1%” obowiązujący w LV Development (Śląskie Tarasy)

Program „Poleć i zyskaj 1%” skierowany jest wyłącznie do osób fizycznych, które kiedykolwiek nabyły nieruchomość od LV Development. Program nie jest dostępny dla osób, które nie dokonały uprzednio zakupu nieruchomości od LV Development.

1. Postanowienia ogólne
 - 1.1. Niniejszy regulamin określa zasady udziału w programie poleceń „Poleć i zyskaj 1%”, organizowanym przez LV Development Chorzów Sp. z o. o. z siedzibą w Krakowie, adres: ul. Przewóz 34D/5, 30-716 Kraków, KRS: 0001071025, NIP: 6793283704, REGON: 527016823 (dalej „Organizator”).
 - 1.2. Program poleceń ma na celu promowanie inwestycji realizowanych przez Organizatora poprzez rekomendacje klientów.
 - 1.3. Udział w programie jest dobrowolny i bezpłatny.
2. Definicje
 - 2.1. Organizator – LV Development Chorzów Sp. z o.o.
 - 2.2. Polecający – osoba fizyczna zgłaszająca Klienta Poleconego.
 - 2.3. Klient Polecony – pełnoletnia osoba fizyczna, której dane zostały przekazane Organizatorowi i która dokona zakupu nieruchomości objętej programem (na podstawie umowy przedwstępnej lub umowy deweloperskiej), z wyłączeniem osób prowadzących działalność gospodarczą w zakresie pośrednictwa w obrocie nieruchomościami lub podobnej np. agencji nieruchomości, pośrednicy
 - 2.4. Prowizja – wynagrodzenie w wysokości 1% brutto należne Polecającemu na zasadach określonych w regulaminie.
3. Zakres programu
 - 3.1. Program poleceń dotyczy wyłącznie nieruchomości, w których deweloperem jest Organizator.
 - 3.2. Program obejmuje inwestycję: Tarasy Śląskie, Chorzów ul. 3 Maja.
 - 3.3. Program nie obejmuje nieruchomości, w których Organizator nie występuje jako deweloper.
4. Zasady zgłaszania poleceń
 - 4.1. Warunkiem udziału w programie jest przesłanie zgłoszenia polecenia na adres e-mail: biuro@lvdevelopment.pl
 - 4.2. Zgłoszenie musi zawierać:
 - imię i nazwisko Klienta Poleconego
 - numer telefonu
 - adres e-mail
 - 4.3. O kolejności zgłoszeń decyduje data i godzina wpływu zgłoszenia.
 - 4.4. Polecenie jest skuteczne wyłącznie w przypadku, gdy Klient Polecony nie figuruje wcześniej w bazie klientów Organizatora.
 - 4.5. Organizator kontaktuje się z Klientem Poleconym, informując go, od kogo pochodzi polecenie, oraz przedstawia ofertę.
5. Warunki nabycia prawa do prowizji
 - 5.1. Polecający nabywa prawo do prowizji wyłącznie w przypadku podpisania przez Klienta Poleconego umowy deweloperskiej (lub umowy przedwstępnej).
 - 5.2. Prowizja wynosi 1% brutto od ceny nieruchomości wynikającej z umowy deweloperskiej (lub przedwstępnej).
 - 5.3. Prowizja wypłacana jest w terminie do 30 dni od dnia podpisania umowy deweloperskiej (lub umowy przedwstępnej).
6. Zasady rozliczeń:
 - 6.1. Rozliczenie prowizji następuje:
 - na podstawie umowy zlecenia albo
 - na podstawie prawidłowo wystawionej faktury.
 - 6.2. Wypłata prowizji następuje po spełnieniu wszystkich wymogów formalnych.
7. Skuteczność transakcji
 - 7.1. Prawo do prowizji powstaje wyłącznie w przypadku skutecznego zawarcia i utrzymania umowy deweloperskiej (lub przedwstępnej).

7.2. Prawo do prowizji zostaje przyznane Osobie polecającej pod warunkiem nieskorzystania przez Klienta Poleconego z prawa do odstąpienia od umowy lub rozwiązania umowy deweloperskiej (przedwstępnej). .

7.3. Wyplacona prowizja podlega zwrotowi w przypadku odstąpienia lub rozwiązania umowy deweloperskiej (przedwstępnej), w terminie 7 dni od dnia odstąpienia, wypowiedzenia lub rozwiązania umowy deweloperskiej (przedwstępnej).

8. Osoba polecająca, która spełniła warunki uprawniające do otrzymania prowizji, zostanie poinformowana o przyznaniu prowizji w wiadomości e-mail, na adres podany w wiadomości przesłanej jako zgłoszenie Klienta. Klient Polecający ponosi odpowiedzialność za prawidłowe podanie adresu e-mail oraz swoje dane kontaktowe.
9. Brak odpowiedzialności Organizatora
 - 9.1. Organizator nie ponosi odpowiedzialności za decyzję Klienta Poleconego o nie zawarciu umowy.
 - 9.2. Polecającemu nie przysługuje jakiejkolwiek roszczenie w przypadku braku finalizacji transakcji.
10. Oświadczenia Polecającego
 - 10.1. Polecający oświadcza, że posiada zgodę Klienta Poleconego na przekazanie jego danych osobowych.
 - 10.2. Polecający ponosi odpowiedzialność za roszczenia wynikające z braku takiej zgody.
11. Brak pośrednictwa
 - 11.1. Program poleceń nie stanowi pośrednictwa w obrocie nieruchomościami.
 - 11.2. Polecający nie jest uprawniony do prezentowania nieruchomości, negocjowania warunków ani reprezentowania Organizatora.
12. Zakaz działań marketingowych
 - 12.1. Polecający nie jest uprawniony do prowadzenia działań marketingowych lub reklamowych w imieniu Organizatora bez uprzedniej pisemnej zgody Organizatora.
 - 12.2. Materiały dotyczące programu mogą być wykorzystywane wyłącznie w formie udostępnionej przez Organizatora.
13. Charakter programu
 - 13.1. Program poleceń nie jest grą losową, loterią promocyjną ani grą hazardową w rozumieniu ustawy z dnia 19 listopada 2009 r. o grach hazardowych.
 - 13.2. Przyznanie prowizji następuje wyłącznie na zasadach określonych w niniejszym regulaminie.
14. Reklamacje
 - 14.1. Reklamacje dotyczące programu należy zgłaszać w formie pisemnej lub mailowej.
 - 14.2. Reklamacje rozpatrywane są w terminie 14 dni od dnia ich otrzymania.
15. Dane osobowe
 - 15.1. Administratorem danych osobowych jest Organizator.
 - 15.2. Dane osobowe przetwarzane są wyłącznie w celu realizacji programu poleceń, zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa.
16. Prawo właściwe i sąd
 - 16.1. Do regulaminu stosuje się prawo polskie.
 - 16.2. Spory rozstrzygane będą przez sąd właściwy dla siedziby Organizatora.
17. Postanowienia końcowe
 - 17.1. Organizator zastrzega sobie prawo do zmiany regulaminu w każdym czasie.
 - 17.2. Aktualna wersja regulaminu dostępna jest na stronie internetowej Organizatora.
 - 17.3. W sprawach nieuregulowanych zastosowanie mają przepisy prawa polskiego.
 - 16.4. Program obowiązuje od dnia 7 lutego 2026 r. do odwołania.

LV DEVELOPMENT

Regulamin programu poleceń „Poleć i zyskaj 1%” obowiązujący w LV Development (Apartamenty Złota, Apartamenty Zalesie)

Program „Poleć i zyskaj 1%” skierowany jest wyłącznie do osób fizycznych, które kiedykolwiek nabyły nieruchomość od LV Development. Program nie jest dostępny dla osób, które nie dokonały uprzednio zakupu nieruchomości od LV Development.

1. Postanowienia ogólne
 - 1.1. Niniejszy regulamin określa zasady udziału w programie poleceń „Poleć i zyskaj 1%”, organizowanym przez LV Development Nieruchomości Sp. z o. o. z siedzibą w Krakowie, adres: ul. Przewóz 34D/5, 30-716 Kraków, KRS: 0000895118, NIP: 6751749322, REGON: 388707210 (dalej „Organizator”).
 - 1.2. Program poleceń ma na celu promowanie inwestycji realizowanych przez Organizatora poprzez rekomendacje klientów.
 - 1.3. Udział w programie jest dobrowolny i bezpłatny.
2. Definicje
 - 2.1. Organizator – LV Development Nieruchomości Sp. z o.o.
 - 2.2. Polecający – osoba fizyczna zgłaszająca Klienta Poleconego.
 - 2.3. Klient Polecony – pełnoletnia osoba fizyczna, której dane zostały przekazane Organizatorowi i która dokona zakupu nieruchomości objętej programem (na podstawie umowy przedwstępnej lub umowy deweloperskiej), z wyłączeniem osób prowadzących działalność gospodarczą w zakresie pośrednictwa w obrocie nieruchomościami lub podobnej np. agencji nieruchomości, pośrednicy
 - 2.4. Prowizja – wynagrodzenie w wysokości 1% brutto należne Polecającemu na zasadach określonych w regulaminie.
3. Zakres programu
 - 3.1. Program poleceń dotyczy wyłącznie nieruchomości, w których deweloperem jest Organizator.
 - 3.2. Program obejmuje inwestycje:
 - a) Apartamenty Złota w Katowicach, ul. Złota 69,
 - b) Apartamenty Zalesie, gmina Iwanowice.
 - 3.3. Program nie obejmuje nieruchomości, w których Organizator nie występuje jako deweloper.
4. Zasady zgłaszania poleceń
 - 4.1. Warunkiem udziału w programie jest przesłanie zgłoszenia polecenia na adres e-mail: biuro@lvdevelopment.pl
 - 4.2. Zgłoszenie musi zawierać:
 - imię i nazwisko Klienta Poleconego
 - numer telefonu
 - adres e-mail
 - 4.3. O kolejności zgłoszeń decyduje data i godzina wpływu zgłoszenia.
 - 4.4. Polecenie jest skuteczne wyłącznie w przypadku, gdy Klient Polecony nie figuruje wcześniej w bazie klientów Organizatora.
 - 4.5. Organizator kontaktuje się z Klientem Poleconym, informując go, od kogo pochodzi polecenie, oraz przedstawia ofertę.
5. Warunki nabycia prawa do prowizji
 - 5.1. Polecający nabywa prawo do prowizji wyłącznie w przypadku podpisania przez Klienta Poleconego umowy deweloperskiej (lub umowy przedwstępnej).
 - 5.2. Prowizja wynosi 1% brutto od ceny nieruchomości wynikającej z umowy deweloperskiej (lub umowy przedwstępnej).
 - 5.3. Prowizja wypłacana jest w terminie do 30 dni od dnia podpisania umowy deweloperskiej (lub umowy przedwstępnej).
6. Zasady rozliczeń:
 - 6.1. Rozliczenie prowizji następuje:
 - na podstawie umowy zlecenia albo
 - na podstawie prawidłowo wystawionej faktury.
 - 6.2. Wypłata prowizji następuje po spełnieniu wszystkich wymogów formalnych.
7. Skuteczność transakcji
 - 7.1. Prawo do prowizji powstaje wyłącznie w przypadku skutecznego zawarcia i utrzymania umowy

deweloperskiej (lub przedwstępnej).

7.2. Prawo do prowizji zostaje przyznane Osobie polecającej pod warunkiem nieskorzystania przez Klienta Poleconego z prawa do odstąpienia od umowy lub rozwiązania umowy deweloperskiej (przedwstępnej).

7.3. Wyplacona prowizja podlega zwrotowi w przypadku odstąpienia lub rozwiązania umowy deweloperskiej (przedwstępnej), w terminie 7 dni od dnia odstąpienia, wypowiedzenia lub rozwiązania umowy deweloperskiej (przedwstępnej).

8. Osoba polecająca, która spełniła warunki uprawniające do otrzymania prowizji, zostanie poinformowana o przyznaniu prowizji w wiadomości e-mail, na adres podany w wiadomości przesłanej jako zgłoszenie Klienta. Klient Polecający ponosi odpowiedzialność za prawidłowe podanie adresu e-mail oraz swoje dane kontaktowe.
9. Brak odpowiedzialności Organizatora
 - 9.1. Organizator nie ponosi odpowiedzialności za decyzję Klienta Poleconego o nie zawarciu umowy.
 - 9.2. Polecającemu nie przysługuje jakiejkolwiek roszczenie w przypadku braku finalizacji transakcji.
10. Oświadczenia Polecającego
 - 10.1. Polecający oświadcza, że posiada zgodę Klienta Poleconego na przekazanie jego danych osobowych.
 - 10.2. Polecający ponosi odpowiedzialność za roszczenia wynikające z braku takiej zgody.
11. Brak pośrednictwa
 - 11.1. Program poleceń nie stanowi pośrednictwa w obrocie nieruchomościami.
 - 11.2. Polecający nie jest uprawniony do prezentowania nieruchomości, negocjowania warunków ani reprezentowania Organizatora.
12. Zakaz działań marketingowych
 - 12.1. Polecający nie jest uprawniony do prowadzenia działań marketingowych lub reklamowych w imieniu Organizatora bez uprzedniej pisemnej zgody Organizatora.
 - 12.2. Materiały dotyczące programu mogą być wykorzystywane wyłącznie w formie udostępnionej przez Organizatora.
13. Charakter programu
 - 13.1. Program poleceń nie jest grą losową, loterią promocyjną ani grą hazardową w rozumieniu ustawy z dnia 19 listopada 2009 r. o grach hazardowych.
 - 13.2. Przyznanie prowizji następuje wyłącznie na zasadach określonych w niniejszym regulaminie.
14. Reklamacje
 - 14.1. Reklamacje dotyczące programu należy zgłaszać w formie pisemnej lub mailowej.
 - 14.2. Reklamacje rozpatrywane są w terminie 14 dni od dnia ich otrzymania.
15. Dane osobowe
 - 15.1. Administratorem danych osobowych jest Organizator.
 - 15.2. Dane osobowe przetwarzane są wyłącznie w celu realizacji programu poleceń, zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa.
16. Prawo właściwe i sąd
 - 16.1. Do regulaminu stosuje się prawo polskie.
 - 16.2. Spory rozstrzygane będą przez sąd właściwy dla siedziby Organizatora.
17. Postanowienia końcowe
 - 17.1. Organizator zastrzega sobie prawo do zmiany regulaminu w każdym czasie.
 - 17.2. Aktualna wersja regulaminu dostępna jest na stronie internetowej Organizatora.
 - 17.3. W sprawach nieuregulowanych zastosowanie mają przepisy prawa polskiego.
 - 16.4. Program obowiązuje od dnia 14 lutego 2026 r. do odwołania.